

#Accélérateur: 7 mois après son lancement, Axeleo annonce avoir levé 550 000 euros

A l'automne 2013, une nouvelle structure d'accompagnement faisait son entrée dans le paysage des accélérateurs de startups françaises. Axeleo vient d'annoncer avoir bouclé une levée de fonds de 550 000 euros, qui reste ouverte jusqu'à 1 million. Une quinzaine d'entrepreneurs du numérique participent donc à ce tour de table dont Patrick Bertrand (Cegid), Pascal Eymine (Cisco) et Thierry Rouquet (Sentryo) ou encore Fabrice Lacroix (Antidot).

Lancé par 4 co-fondateurs - Laurent Fiard et Christian Donzel (groupe Visiativ récemment introduit sur Alternext), Christophe Dumoulin (Business et Decision) et Eric Burdier (directeur des opérations d'Axeleo) - cet accélérateur se concentre uniquement sur l'accompagnement de startups numériques B2B, comme Apps Panel, Jobweb ou encore BiBoard, Tilkee, TellMePlus. D'ailleurs, les dirigeants de ces 3 entreprises ont également participé à la levée de fonds de leur propre accélérateur.

*« Axeleo répond à un besoin fondamental des startups numériques : trouver des clients... Rapidement ! Pas besoin de rédiger son Business Plan pendant de longues semaines, il faut tester, ré-essayer, pivoter et reproduire son produit. Enfin un accompagnement qui répond parfaitement à nos attentes ! »
témoigne Sylvain Tillon, fondateur de Tilkee*

10 000 euros en cash dans les startups à leur entrée

L'annonce de cette levée de fonds est aussi l'annonce de l'évolution du business d'Axeleo. En effet, l'accélérateur pourra investir en moyenne 10 000 euros en cash dans les startups à leur entrée dans l'accélérateur et du service valorisé en BSA (Bon de Souscription d'Action). Eric Burdier avance également que « *cela nous permet de mettre un peu de cash tout de suite dans les startups et de leur fournir de l'expertise à haute-valeur ajoutée qu'elles ne pourraient se payer autrement. Ce mix est une des clés de la réussite* ». Basé en région Rhône-Alpes, Axeleo ne se ferme pas à des projets issus d'autres horizons géographiques.

L'accompagnement délivré par Axeleo combine investissement financier et services à volonté délivré par des experts in-house et des entrepreneurs chevronnés : coaching & mentorat, exploration des « business model » à plus fort potentiel, ingénierie financière et aide à la levée de fonds (amorçage, crowdfunding, capital-risque), développement de la notoriété et de l'audience des startups, mise en relation business pour signer plus rapidement des références clés en France et à l'international.