Web3 : Steve Rosenblum, co-fondateur de Pixmania, lance sa nouvelle aventure

21 ans après avoir co-fondé Pixmania (qui a atteint 1 milliard de chiffre d'affaires à son apogée en 2010), son cofondateur Steve Rosenblum lance un nouveau concept dans l'univers de l'investissement en ligne : Libertify, la ceinture de sécurité d'actifs en cryptomonnaie.

Temps de lecture : minute

---

23 mars 2023

Après l'expérience Pixmania, Steve Rosenblum a compris que son ambition pouvait n'avoir aucune limite. " *En quelques années, on est passé d'une personne à 1500 collaborateurs. De 0 à un milliard de chiffre d'affaires dans 26 pays. L'apprentissage que j'en retire, c'est que tout est possible.* "

Suite à la revente de son entreprise en 2011, Steve Rosenblum va continuer de s'impliquer dans le développement d'innovation en France en devenant notamment investisseur de Deezer, Molotov TV, Restopolitan, etc.

Fin 2018, il découvre les cryptomonnaies et il décide de commencer à investir à titre personnel. Si la dimension financière l'intéresse, il se fascine très vite pour l'ambition politique de la blockchain : " *C'est vraiment un projet qui pourrait avoir des impacts civilisationnels. Il s'agit de la première fois que l'on remet en cause la centralisation de notre monde : que ce soit en termes financier ou politique* ".

Steve Rosenblum expérimente de nouveaux services jusqu'au point où il avait du mal à gérer ses propres tokens. Très naturellement, son réflexe d'entrepreneur l'invite à venir lancer une société sur le sujet. Baptisée Libertify, l'aventure se construit ainsi sur une thèse très simple :

" *C'est un peu contre-intuitif*, explique-t-il. *Mais le plus important pour mieux performer n'est pas de bien choisir les winners... le plus important est d'avoir une très bonne gestion des risques* ".

Libertify : la " crypto seatbelt "

En fil rouge du discours de Steve Rosenblum, un parallèle avec la sécurité routière.

" *C'est devenu tellement naturel de mettre sa ceinture de sécurité quand on rentre dans une*

voiture, même pour une toute petite distance. Parce que l'on ne sait jamais quand un accident va arriver. On a alors décidé de créer une ceinture de sécurité pour les actifs numériques. Concrètement, nous avons un algorithme qui va calculer de façon dynamique, l'exposition au risque de nos utilisateurs, basés sur le profil de risque unique de nos utilisateurs ".

Libertify a ainsi créé 100 profils qui vont du *Suricate* (qui n'aime pas les paris risqués) au *Requin* (qui ne vit que pour les paris risqués). Steve Rosenblum affiche fièrement son statut de *Tigre* en se positionnant à 62 sur l'échelle du risque (100 étant réservés aux plus ambitieux).

" *Cela veut dire que je suis dynamique,* décrypte-t-il*. mais que je ne suis pas à la recherche du gain maximum... et que je n'ai pas envie de tout perdre non plus* ". Un équilibre qui semble bien correspondre à sa personnalité.

Disponible dès le 23 mars 2023 sur iOS et Android, l'application permet à ses utilisateurs de connecter les plateformes crypto les plus populaires telles que Binance, Coinbase, Kraken, Bitfnex, ainsi qu'au wallet comme Metamask, Trustwallet et Ledger. Libertify vient ensuite détecter les risques et les opportunités du marché puis les transmet sous la forme de recommandations d'investissement. Il s'agit ainsi d'un moyen de se protéger de la volatilité du marché.

L'application se rémunère via un abonnement dont le pricing est calculé d'après la somme présente sur le compte de l'utilisateur (1,99€ par mois pour ceux qui ont moins de 1000€, 9,99€ par mois de 1000 à 5000€, 19,99€ par mois de 5000 à 10.000€).

À lire aussi
Pascal Gauthier : "Ledger a connu des ventes records avec le

'bank run' américain"

Article écrit par Valentin Pringuay