

Eye2Scan lève 1,4 million d'euros pour faciliter le travail des auditeurs

Eye2Scan annonce une levée de 1,4 million d'euros pour développer sa solution d'extraction et d'analyse des données dans le cadre d'audit et de contrôle internes. L'entreprise entend également s'étendre en Europe avant de viser les Etats-Unis.

Temps de lecture : minute

12 septembre 2023

L'analyse des données dans le cadre d'un audit interne ou d'un contrôle interne s'avère chronophage et ne présente que peu de valeur ajoutée au travail des services concernés des grands groupes. Ancien auditeur interne pour Nestlé ou Faurecia, Franck-Yves Inglebert a créé Eye2Scan en 2016 après une mission particulièrement chronophage : « À force de demander des extractions de fichiers au service concerné pour avoir les datas au cours de mes déplacements, j'ai constaté la perte de temps et remarqué le manque d'automatisation des contrôles qui permettrait d'éviter d'avoir à les extraire à chaque fois pour ensuite les intégrer à un logiciel. » .

Le fondateur a eu l'intuition qu'il pouvait apporter une solution tant sur l'extraction que sur les analyses d'audit. Pour faire gagner du temps et faciliter le travail des auditeurs, il a développé une solution qui prend en charge 80 à 90 % des contrôles, tous secteurs confondus. « Les contrôles sont les mêmes dans l'industrie, que ce soit dans l'automobile ou l'agroalimentaire, il en va de même pour toutes les entreprises de la distribution par exemple. La nécessité de rigueur de gestion est identique. Nous avons modélisé un socle de contrôles qui va couvrir la

majorité des analyses nécessaires. » .

Eye2Scan se met donc au service des équipes d'audit pour qu'elles se concentrent sur des analyses à plus forte valeur ajoutée comme l'organisation de processus, les audits transversaux du groupe, qu'ils portent sur la fonction achat ou la gestion des inventaires. *« Puisque l'auditeur gagne du temps, il raccourcit la durée de la mission et peut donc multiplier leur nombre. Notre outil convient aussi au contrôle interne, alors que la loi Sapin II donne plus d'importance au contrôle en France, on ne peut pas faire les extractions chaque mois. » .*

Eye2Scan veut se développer en Europe

La startup annonce une levée de fonds de 1,4 million d'euros, obtenus pour moitié auprès d'investisseurs tels que des business angels et pour moitié auprès d'investisseurs industriels notamment. *« À court terme, nous allons développer la V6 d'Eye2Scan pour proposer une solution au choix entre un mode SAS et un mode on premise qui reste en interne et ainsi couvrir toutes les stratégies de l'entreprise. »*. La solution devient également multi-sources en se pluggant sur différents ERP (logiciels de planification des ressources) pour centraliser la donnée même lorsque les systèmes ne sont pas homogènes dans les différentes filiales. *« Cette levée devrait nous amener à recruter entre 25 et 30 personnes d'ici un an tant en R&D que sur la dimension commerciale. »*.

Présente en France, en Suisse ou encore au Benelux et en Angleterre par l'intermédiaire d'un partenaire, Eye2Scan se tourne vers l'Italie. *« Nos clients sont exclusivement des groupes comme Biomérieux ou Sonepar. Nous voulons nous développer en Europe sur un marché où il y a peu d'acteurs puis plus tard aux Etats-Unis. »*. La startup envisage également d'intégrer de l'intelligence artificielle pour faire basculer son outil vers des modes prédictifs qui s'appuieront sur les signaux faibles révélés par l'extraction et l'analyse des données.



MADDYNEWS

La newsletter qu'il vous faut pour ne rien rater de l'actualité des startups françaises !

[JE M'INSCRIS](#)

Article écrit par Nadege Hubert