

# Cet entrepreneur a tiré 14 leçons sur la levée de fonds de ses 30 ans d'expérience

*En tout, Scott Walchek aura levé 130 millions de dollars, par tous les biais possibles. Il a démarré et est sorti avec succès de quatre startups tech (dont Baidu) et essaye maintenant de transformer le monde de l'assurance avec sa cinquième : Trōv. Il sait jongler entre dette, dette convertible, options, actions privilégiées, actions et PIPE (Private Investment in Public Equity) pour lever de l'argent. Entrepreneur et business angel, Scott est donc des deux côtés de la table depuis 30 ans. Voici 14 choses qu'ils a apprises et qui pourraient être utiles à tout entrepreneur qui cherche à lever.*

---

23 avril 2018

---

Article écrit par Maddyness