

Ce qu'HostnFly a appris de sa levée de 2,5 millions d'euros

Lever des fonds, c'est bien. Avoir des clients, c'est mieux. Un an après, où en sont les startups qui ont bouclé un tour de table ? Développement, recrutement, financement, Maddyness fait le bilan. Quentin Brackers de Hugo, cofondateur d'HostnFly, partage son expérience, un an après avoir levé 2,5 millions d'euros.

Temps de lecture : minute

28 mai 2018

Article écrit par Geraldine Russell